

THÔNG CÁO BÁO CHÍ

ERA Vietnam trở thành tổng đại lý tiếp thị và phân phối Park Village & The Aqua tại Waterpoint

TP.HCM, ngày 15 tháng 9 năm 2026 – ERA Vietnam và Nam Long Group chính thức ký kết hợp tác. Theo đó, ERA Vietnam đảm nhận vai trò tổng đại lý tiếp thị và phân phối Park Village & The Aqua – hai khu compound biệt thự, dinh thự thuộc “Thành phố bên sông” Waterpoint. Hợp tác hướng đến việc đưa những sản phẩm có nền tảng sử dụng rõ ràng, không gian sống đã được định hình và hệ tiện ích đô thị đồng bộ đến gần hơn với khách hàng có nhu cầu an cư, nâng cấp không gian sống và tích lũy tài sản dài hạn.

Lễ ký kết diễn ra tại Sales Gallery Waterpoint (Bến Lức, Tây Ninh). Đại diện ký kết là ông Phạm Thanh Tuấn - Tổng giám đốc ERA Vietnam và bà Nguyễn Thụy Hoàng Dung - Giám đốc Tiếp thị và Kinh doanh vùng, Nam Long Group, với sự chứng kiến của ban lãnh đạo hai bên.

Cùng gặp nhau ở bài toán “giá trị thực”

Trong bối cảnh người mua ngày càng thận trọng, giá trị của một bất động sản không chỉ nằm ở tên gọi hay hình ảnh phôi cảnh. Khách hàng cần nhìn thấy những giá trị có khả năng kiểm chứng thực tế: hạ tầng từng bước hoàn thiện, tiện ích được đưa vào sử dụng, môi trường sống phù hợp với gia đình, cộng đồng cư dân và quan trọng hơn hết là sản phẩm đủ khác biệt để giữ giá trị theo thời gian. Đây cũng là điểm gặp gỡ giữa định hướng phát triển “bất động sản giá trị thực” của Nam Long và chiến lược sản phẩm đề cao giá trị thực cho người dùng mà ERA Vietnam theo đuổi.

Tại Waterpoint, “giá trị thực” được cụ thể hóa trên nền quy hoạch đại đô thị tích hợp 355 ha bên dòng Vàm Cỏ Đông. Không chỉ phát triển sản phẩm nhà ở, Nam Long từng bước hoàn thiện hệ sinh thái tiện ích với công viên, thể thao, giáo dục, thương mại - dịch vụ cùng các hoạt động văn hóa, cộng đồng diễn ra thường xuyên. Trên nền tảng đó, mỗi phân khu thành phần vừa sở hữu chất sống riêng, vừa thừa hưởng hệ tiện ích chung của toàn đô thị.

Với ERA Vietnam, Park Village & The Aqua bổ sung hai lựa chọn rõ nét vào danh mục tư vấn. Thay vì cùng kể một câu chuyện “sống xanh”, mỗi khu compound giải quyết một nhu cầu sống khác nhau: The Aqua dành cho nhịp sống sôi mở, năng động bên sông; Park Village hướng đến sự tĩnh tại, riêng tư giữa lõi xanh Central Park. Khách hàng vì thế có thêm cơ sở để lựa chọn dựa trên thói quen sống, cấu trúc gia đình và mục tiêu sở hữu thực tế của chính mình.

“Trong giai đoạn thị trường đặt giá trị thực lên hàng đầu, khách hàng cần một sản phẩm có thể kiểm chứng bằng hạ tầng, tiện ích và trải nghiệm sử dụng. Park Village và The Aqua là mảnh ghép cần thiết trong danh mục của ERA Vietnam vì cùng hướng đến giá trị thực tế cho người dùng. Chúng tôi kỳ vọng năng lực phát triển dự án của Nam Long, kết hợp với hệ thống tư vấn của ERA Vietnam, sẽ giúp những giá trị này được truyền tải đầy đủ và đến đúng nhóm khách hàng.”

— Ông Phạm Thanh Tuấn, Tổng giám đốc ERA Vietnam

Trên nền tảng hợp tác này, ERA Vietnam sẽ tổ chức hoạt động tiếp thị, phân phối và đào tạo đội ngũ tư vấn theo hướng lấy dữ liệu sản phẩm, nhu cầu khách hàng và trải nghiệm dự án làm trọng tâm. Vai trò của tổng đại lý không dừng ở việc mở rộng độ phủ bán hàng, mà còn là chuẩn hóa cách truyền đạt để khách hàng hiểu đúng điểm mạnh, khác biệt và mức độ phù hợp của từng lựa chọn.

Park Village và The Aqua tại Waterpoint

The Aqua nằm bên vịnh cảng nước ngọt, liền kề công viên ven sông và bến thuyền. Kiến trúc Nhật Bản đương đại cùng các khoảng mở hướng ra cảnh quan tạo nên một không gian sống sôi mở, năng động và gần gũi với mặt nước.

Park Village có quy mô 6,6 ha với 96 Grand Villa, ba mặt được bao bọc bởi kênh đào và mặt còn lại kết nối Central Park 25 ha. Cảm hứng điển trang châu Âu, cảnh quan xanh – nước và hệ thống an ninh nhiều lớp hướng đến một không gian sống riêng tư, tinh tại giữa lõi xanh Waterpoint.

Hai khu compound mang đến hai lựa chọn sống khác nhau trên cùng nền tảng hạ tầng, tiện ích và cảnh quan của Waterpoint. Với vai trò tổng đại lý, ERA Vietnam cùng Nam Long hướng đến kết nối đúng sản phẩm với đúng nhu cầu, giúp khách hàng tiếp cận thông tin thống nhất và hiểu rõ giá trị sử dụng của từng lựa chọn trước khi quyết định.

Về ERA Vietnam

ERA Vietnam là thành viên của hệ thống ERA Real Estate toàn cầu, chính thức hoạt động tại Việt Nam từ tháng 7/2017. ERA Real Estate được thành lập năm 1971 và hiện diện tại 39 quốc gia và vùng lãnh thổ, với 2.394 văn phòng cùng hơn 40.000 chuyên viên bất động sản. Tại Việt Nam, doanh nghiệp cung cấp các giải pháp tư vấn, tiếp thị, phân phối và môi giới bất động sản ở cả mảng Sơ cấp và Thứ cấp.

Thông tin liên hệ

CÔNG TY CỔ PHẦN BẤT ĐỘNG SẢN ERA VIỆT NAM

Website: www.era.com.vn

Email: mkt@myera.com.vn

Điện thoại: 1800 6701

Địa chỉ: Số 22–24, Đường số 5, KĐT Sala, Phường An Khánh, TP.HCM, Việt Nam.